



成長する習慣を身につけ 前向きに取り組む。

学生でも社会人でも、辛く厳しい局面に向き合わなければならない時があります。そんな時に気持ちが弱腰だったり一歩引いていると、どこか他人事になったり、思うように事が進みません。その局面に積極果敢に挑み、取り組むからこそ、自分自身が成長できます。自身の成長を楽しみ前向きに取り組む事で、挑戦の幅も広がりチャンスも舞い込めます。夢と希望に満ちた就活を一生懸命に取り組み、社会人になってもその習慣を身に着けて常に高みを目指し、共に社会を歩んでいきましょう。

菅原 福史

すがわら ふくし

岩手県一関市出身。一関学院高校卒業。入社14年目。一関営業所営業主任。



学生記者の 社員インタビュー



学生記者
佐々木 優里香
[盛岡大学]

——入社の一きっかけは何ですか？

菅原 学生時代の職場体験を通し、社員の皆さんからの温かい指導・分からない事は丁寧に教えてくれる社風の良さを感じ、この会社を決めました。

——企業の魅力を教えてください。

菅原 産業ガス・医療用ガス・産業機材を軸に、地元企業様に関わる事ができます。お客様の声をダイレクトに聞く事ができ、共に歩める企業です。

——仕事の具体的な流れはどのようなものですか？

菅原 工場や建設現場を訪問し、そのお客様にメリットがある商品の提案や拡販、お客様からの問合せへの対応等を行っています。また、新規のお客様の開拓もします。商品の紹介から納品、集金、その後のフォローまでが仕事の流れになります。

——営業職というと話し上手のイメージがありますが、話すことは得意ですか？

菅原 まったく得意ではなかったので、一生懸命自分な

りに努力をしてきました。今でもまだまだだと思っていますので、日々勉強です。

——仕事のやりがいや醍醐味はどこなところですか？

菅原 商品を提案し、採用して頂いた時。お客様の『困った』を解決できた時。会社や社会に貢献できたと共に、お客様の心からの笑顔がそこにあります。営業という仕事はお客様の笑顔と共に自分自身も成長でき、それを実感できる仕事です。頑張った分だけその頑張りが骨になり血になり、お客様の笑顔へと繋がります。

——これからの目標を教えてください。

菅原 70年続いた当社を社員一丸となって底上げし、より強い企業へ成長させていきたいです。そのためにも社員ひとりひとりが、自ら考え自行動し、頑張る人を応援するこの良さ社風を活かしていきます。働きやすくやりがいのある職場であり、お客様の笑顔を心からうれしく思える職場だからこそ、自分自身の能力を十二分に発揮できます。みんなで芯の強い企業造りを目指します。



会社出発前、商品の積み込み作業



デスクでの商品手配、伝票入力作業



お客様へ商品の提案

❖経営理念

人を中心にガスを考える会社

私達は、自然の恵みとすべての人に感謝し、お互いの成長と幸せを希うと共に、ガスを通して社会の発展と繁栄に貢献します。

- 1:感謝 私達は、すべての人に感謝の心を持って行動します。
- 2:成長 私達は日々振り返り工夫をし、目標に挑戦します。
- 3:挨拶 私達は相手に伝わる挨拶をし、明るく、活気ある場をつくります。
- 4:仕事 私達は迅速且つ、信用、信頼される正確な仕事をします。
- 5:環境 私達は「もったいない」を心がけ、エコに取り組みます。

❖経営戦略

社員の多様性を生かし、共に成長

社員の多様性を生かし、ガスを通じてお客様の課題解決を提案します。少子高齢化が進んでいる今、少人数でも生産性を向上し地域のお客様の発展により、社員と共に成長します。そのために、社内の業務効率化を進め、社員が研修、お客様との活動を通じて成長できる環境にします。

❖将来ビジョン

100年続く会社へ 社員が地域に密着する会社

中小企業を中心とした地域のお客様と、地域の新たな価値を創造し、共に発展します。数少ない高圧ガス製造所であることに誇りを持ち、地域の安全と雇用を生み、変革に挑戦します。社員が会社を通して自己実現につながる挑戦を継続する環境と、当事者意識を持つことにより、これからも東北酸素株式会社はお客様と共に歩みます。

代表者からのメッセージ

私達の仕事は、病院、工場、官公庁、商業施設など幅広いお客様へガスの安定供給と、周辺機器・消耗品等を販売する仕事です。言ってみれば地域のサポート役です。お客様の「困った」を解決したり、新商品の提案を行ったり、時には配達や集金、電話応対などと中小企業らしくいろいろな仕事が出来ます。人が好きで、地域を発展させたいと願う方、裏方が好きな方、ぜひ一緒に仕事をしましょう。



代表取締役社長
千葉 厚

東北酸素株式会社の「キラリ」ここが強い！

- 県内2か所にガス充填工場を持ち、工業用から医療用まで幅広いお客様へ安定供給しています。
- 社員は地元採用地元勤務の為、地域に合った活動ができます。
- 様々な商品を扱うため最新情報が入ってきます。お客様の課題解決の為、新商品やガスの提案ができます。

》Company DATA

事業内容	産業医療用高圧ガス製造販売、溶接材料、鋳鋼機材、各種産業機器の専門商社
資本金	5,500万円
従業員数	29名(女性5名)
平均年齢	41歳
設立	1947年7月
売上高	9億5,000万円
初任給	165,000円～(大卒) 160,000円(高卒)
福利厚生	健康保険・厚生年金・労災保険、雇用保険、資格取得補助、退職金共済制度、かんぽ生命養老保険、社員旅行、親睦会
休日・休暇	週休2日制(土日祝日)(当社規定による 年間休日 本年度110日)



最近の若者採用者数(概ね30歳未満)	27年度	2名	28年度	0名	29年度	1名
--------------------	------	----	------	----	------	----

最近の離職者数(概ね30歳未満)	27年度	0名	28年度	1名	29年度	0名
------------------	------	----	------	----	------	----

【本社所在地】〒021-0011 岩手県一関市山目町三丁目5番24号
☎0191-23-2394
【営業所】〒020-0401 岩手県盛岡市手代森5地割19番地6
☎019-696-2781