



苦手なことに取り組むことは、自分の成長となる。

嫌なことは自分が苦手なことだと思います。だからこそ、それに取り組むことは自分が成長できるチャンスだと捉え、就職活動をしてください。

藤原 歩

ふじわら あゆむ

岩手県盛岡市出身。岩手県立盛岡工業高等学校卒。入社1年目。住宅事業部営業課。

毎日が勉強。

お客様の笑顔がやりがいの原動力。

私も今現在、先輩方からの指導を受けながら、毎日が勉強の日々です。とてもやりがいがある仕事です。ぜひ私たちと一緒に、より良い住宅を造っていきましょう。

大沢 楓恋

おおさわ かれん

岩手県久慈市出身。岩手県立久慈工業高等学校卒。入社1年目。住宅事業部スタイルデザイン室。



一この会社を選んだ理由は何ですか？

藤原 その場限りのつきあいではなく、人と人の繋がりがお客様との人間関係を大切にすることをしたかったからです。

大沢 工業高校の建設科に在学中、デザインに関わる業種に就きたいと考えていた際に、当社のスタイルデザイン室との出会いがきっかけです。

一仕事の内容はどのようなものですか？

藤原 住宅事業部営業課に所属し、施主様の住まいに関するお悩みの解決や、資金の相談とご案内、土地情報の提案と調査、間取りの提案などを行っています。

大沢 スタイルデザイン室で、プランニング・デザイン提案・仕様の打合せ・そのための資料作成などを担当しています。

一御社の魅力を教えてください。

藤原 新人の意見や提案でも良いものであれば採用してもらえる可能性があり、社員一人ひとりが作り上げている実感のある会社です。

大沢 同期がいないのですが、その分先輩が相談にのってくれるので安心して仕事ができます。

一仕事のやりがいや醍醐味を教えてください。

藤原 「家を建てる」だけでなく、お客様との信頼関係を築きながらお客様の人生の一部を手助けできるともやりがいのある仕事です。何よりも「プライム住建の藤原さん」と指名され、契約が成立した時ですね。

大沢 やはりお客様からの感謝のお言葉が一番です。入社したばかりで知識もまだまだ足りない自分ですが、この仕事をやっていてよかったという気持ちと、向上心にも繋がります。

一これからの目標を教えてください。

藤原 知識を高め、プラスワンの提案ができるようにしたいと思っています。資格の取得にも力を入れていきます。

大沢 これからもっと、知識を高め、会社に貢献できる社員になり、将来は自分で考えたプランを提案し、お客様の理想を形にしていけるよう努力していきたいと思っています。

学生記者の社員インタビュー



学生記者
松嶺 綺
[盛岡大学]



武井室長から優しく、的確な指導を受けています

❖経営理念

次の世代へ繋がる建築

「お客様に喜ばれる仕事をしよう」それが全社員の目標です。お客様と社会のニーズに合った建築物を提供するため、日々努力研究を惜しみません。そのために、私達は人材と信用を大事にします。中小企業のアットホームな雰囲気を維持しつつ、お客様の利益と満足向上に真摯に取り組めます。個性を尊重しつつ、プロフェッショナル集団を目指します。同時にチームワークにこだわります。そしてお客様の望む最適な解決策を創造して行きます。

❖経営戦略

お客様への喜びと驚きの提供を目指して

日々変化し多様化するお客様と社会ニーズにスピーディーに対応するため、人材確保と育成が最重要課題です。多様なお客様ニーズにきめ細かく対応するため、また事業経営の継続性確保のため、現在は4事業部制を取っています。

- ①建築と土木の公共工事部門
- ②在来工法自社ブランドの多層プライム住建とツーバイフォー工法セルコホームの2ブランド個人住宅部門
- ③アパート、工場、店舗等の一般民間建築部門
- ④大規模畜産施設部門

❖将来ビジョン

地域に根差しつつ、より多くのお客様の満足を実現いたします

地元岩手にしっかりと根をはりつつ、内に籠ることなく、より多くのお客様の満足を実現いたします。建築事業の一層の発展を目指しつつ、社会変化を的確に把握し、新規事業へも挑戦することにより、将来に渡り事業の継続性を確保したいと考えています。そのためにも、一人でも多くの個性的で多様な仲間を求めています。ぜひ一緒に明日に向かって仕事をして行きましょう。



電話の向こうの笑顔が伝わりますね

集中して取り組みます



お客様の夢の実現をみんなの力で

代表者からのメッセージ

「仕事をするなら、みんなで楽しくやりましょう」が当社のモットーです。嫌なことは長続きしません。初めてのことは、先輩、同僚、会社全体がフォローします。プランを立てて、まずはチャレンジしてみましょう。より良い仕事の改善策の提言、新規事業の発案など、前向きでポジティブ思考の方を歓迎します。明日に向かって、共に成長して行きましょう。



代表取締役
下館 孝光

株式会社プライム下館工務店の「キラリ」ここが強い!

- 進取の気性を大事にします。個々人のやる気を尊重し、年齢・性別に関係なく登用します。
- 中小企業のアットホームな社風です。スペシャリティとチームワークを重視します。人材育成に熱心です。
- 7支店があり、個々人のライフサイクル、希望を優先し様々な職種と勤務地が選択できます。

》》Company DATA

| | |
|-------|---|
| 事業内容 | 建築(設計・施工) 土木(設計・施工) リフォーム、損保代理店、不動産仲介 |
| 資本金 | 4,000万円 |
| 従業員数 | 95名(女性13名) |
| 平均年齢 | 42歳 |
| 設立 | 2013年4月 |
| 売上高 | 65億円(H28年度) |
| 初任給 | 200,000円(大卒) 170,000円(短大卒) 170,000円(専門学校卒) 155,000円(高卒) |
| 福利厚生 | 健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険、資格取得補助、花見、バーベキュー、スノー大会、駅伝大会 |
| 休日・休暇 | 日祝祭日、お盆10連休(29年度)、年始年末10連休(29年度)、GW、他当社カレンダーによる。年間約90日、その他休暇(有給休暇、慶弔休暇など) |



最近の若者採用者数(概ね30歳未満)
26年度 2名 27年度 0名 28年度 9名

最近の離職者数(概ね30歳未満)
26年度 1名 27年度 0名 28年度 3名

【本社所在地】〒028-8802 岩手県九戸郡洋野町大野8-83-1
☎0194-77-2331
【盛岡支社・住宅事業部】〒020-0041 岩手県盛岡市境田町3-31
☎019-601-6818