

新しい出会いに価値を感じる人に、 興味を持ってほしい。

当社の営業は人や物、場所との出会いが多い仕事です。岩手を中心に東北六県全体、最近では宇都宮など関東まで営業を展開しており、いろいろなところに行けるのは営業ならではの魅力です。新しい出会いに価値を感じる人に、ぜひ当社への興味を持ってほしいですね。



山田 大輔

やまだ たいすけ

岩手県紫波郡矢巾町出身。盛岡大学文学部児童教育学科卒業。入社5年目。営業部に所属。東北各地を巡り、商品の提案・受注を行う。

学生記者の 社員インタビュー



学生記者
丹野 花奈子
[岩手大学]

—入社きっかけを教えてください。

山田 私が就職活動をはじめた2011年は「東日本大震災」直後ということもあり、地元である岩手や東北への貢献に繋がる仕事を考えておりました。衣料品や寝具、服飾雑貨など、人々の生活を豊かにする商品を通して地域貢献ができる大変やりがいのある仕事だと思い、当社を志望しました。東北エリアを回って営業に行けることから、東北への貢献になるのではと思いました。

—現在の仕事はどのような内容ですか？

山田 お客様への対応や、先方からの発注の出荷業務です。商品をお客様に合わせてセレクトしたり、在庫管理のために各課の方と連携を取ったりなど、仕事の流れは日によって異なり多岐にわたります。社外での営業活動も行い、お客様へ商品のご提案をすることもあります。

—仕事のやりがいは何ですか？

山田 営業という仕事柄、様々な人や物、場所に触れられるのは楽しみのひとつです。また、自分の提案した商品がお客様からご好評だったときは、やはりうれしいです。売る商品はだいたい決まっているので「いつものね、

と言われることもありますが、たまに持っていき変わり種が営業先に受けたりすることもあり、これもやりがいのひとつです。

—企業の魅力は何ですか？

山田 数万点の商品を取り扱っており、安価な靴下から高級バッグまで、あらゆる小売店様のニーズに応えられる商品力が当社の魅力です。上司と部下の距離が近く、社内の雰囲気が良いことも、魅力の一つです。

—これからの目標は何ですか？

山田 自分も周囲も、より楽しく仕事ができるような業務内容や環境を作りたいです。それぞれが納得して仕事ができるように、不満や不安を取り除くことにも気を配っていきたいです。そうすれば自然と結果もついてくると思っています。また営業では、売る商品も人間としての自分も、お客様を退屈させないように気をつけています。営業はひとりひとりの特色が出やすい仕事ですが、お客様に信頼していただけるよう、より良い営業マンになれるように努力したいです。



得意先のお店の特性を考えて商品をセレクト



先輩のアドバイスでキャッチコピーを手直し



商品サンプルを積み込んで出張の準備

❖経営理念

商品供給を通じ地域に貢献する

地域小売店様、地域量販店様へ速やかな商品供給を行うことで、消費者の利便性の向上を目指します。小売店様に信頼いただける商品をお届けすることが販売強化につながると共に、新規商品の提案により店舗の活性化に貢献します。

❖経営戦略

お客様のニーズへのお応えとシーズの創造

お客様が必要とされている商品を速やかに購入いただける品揃えを充実させてまいります。また、高品質で付加価値が高く、ご使用の満足度の強い商品をご提案することで、小売店様共々信頼し続けていただける商品戦略の向上を目指します。

それに加え、セレクトした商品を常時保有することで、お客様が必要とする時に必要なだけの商品をお届けできる体制を整えており、小売店様の物流拠点の役割を担うと共に、小売店様の在庫リスクの回避になる様、努めて参ります。

❖将来ビジョン

新規商品提案力向上と販売環境の構築

商品供給力の向上を図ると共に、福島営業所を拠点として南東北と関東圏の営業強化を図ります。また、小売店減少による消費者の不便を解消するため、小売事業の展開を促進し、卸と小売業の総合企業を目指します。

代表者からのメッセージ

当社は地方問屋として小売店様への商品供給に注力することはもちろん、その枠にとどまることなく直営小売事業の展開も行ってまいります。これらの事業を進める上で一番重要なのが人材育成です。入社後は卸・小売の両面における営業力、更には店舗運営力も身に付けることで地域貢献を行うと共に、未来にチャレンジして欲しいと思います。



代表取締役社長
清水 善光

岩手繊維株式会社の「キラリ」ここが強い！

- 総合卸売業として充実した品揃えを実施すると共に、商品のスムーズなお届けを行っています。
- 総合展示会の開催と、小売店様の個店催事のプロデュースと販売サポートの充実を図ります。
- 直営小売店の展開により把握する最新ニーズとメーカー様情報の速やかな発信を行っています。

》》Company DATA

| | |
|-------|--|
| 事業内容 | 東北6県・北関東の小売店様へ生活衣料とアパレル、呉服、寝具、服飾雑貨、スクール衣料等を卸しています。 |
| 資本金 | 1億円 |
| 従業員数 | 128名(女性50名) |
| 平均年齢 | 40歳 |
| 設立 | 1946年8月 |
| 売上高 | 30億円 |
| 初任給 | 175,000円(大卒) 160,000円(短大卒) 160,000円(専門学校卒) |
| 福利厚生 | 健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険、企業年金基金、確定拠出年金、総合福祉団体保険加入 |
| 休日・休暇 | 日曜、祝日、第2,3土曜、その他年間カレンダーによる(年間107日) |



最近の若者採用者数(概ね30歳未満)

26年度 2名 27年度 2名 28年度 4名

最近の離職者数(概ね30歳未満)

26年度 0名 27年度 1名 28年度 2名

【本社所在地】〒020-8611 岩手県紫波郡矢巾町流通センター南1-7-16
☎019-638-2111
【福島営業所】〒964-0807 福島県二本松市金色久保222-3
☎0243-24-1081