

好きなことから、 やりがいはいどんどん増していきます。

仕事は覚えることが多く大変ですが、もともと好きなことなので、続けるうちにどんどんやりがいが出てきますし、楽しくなってきます。やっぱり、自分の好きなことを活かせる仕事を選ぶのが大切ですね。実は人と話すのが苦手だったのですが、取引先とやりとりを重ねるうちにだいぶ克服できてきました。徐々に自信がついてきているのを自分でも感じます。これも、上司や先輩の皆さんのあたたかく丁寧な指導のおかげだと感謝しています。

吉田 有莉沙

よしだ ありさ

岩手県住田町出身。岩手県立大学盛岡短期大学部生活科学科卒業。入社2年目。営業部に所属し、現在は工務店など取引先への商品説明や提案、販売などを担当。

学生記者の先輩社員 インタビュー



学生記者
佐藤 梨奈

〔岩手県立産業技術短期大学校〕

——入社のきっかけを教えてください。

吉田 大学で建築を学んだこともあり、住宅関係の仕事に就きたいと思っていました。企業説明会でこの会社がたくさんの商品を取り扱っていることを知り、お客様に幅広い提案ができるのは楽しいだろうなと思い、入社を希望しました。

——お仕事の内容を教えてください。

吉田 主に工務店やハウスメーカーなどの取引先に、商品の提案や取り扱い説明などをさせていただいています。また、自社製品や新商品の取扱説明書の作成も担当しています。

——やりがいを感じるのはどんなときですか？

吉田 自社製品や新商品のマニュアルづくりを担当しているのですが、その過程で製品に関する知識が深まります。新しい製品については私が社員の皆さんに教えたり説明することもあり、そんなとき、とてもやりがいを感じます。仕

事をしていくうちに、徐々に自信がついてきたように感じます。また、主な商材である冷暖房システムの他建材や塗料なども取り扱っているのが、幅広い商品をお客様に提案できることも楽しいですね。

——職場の雰囲気はいかがですか？

吉田 年の差はありますが、気軽に質問したり話ができるアットホームな雰囲気です。不安なとき「大丈夫!」と言ってもらえたことが支えになり、頑張れることも多いです。また女性や家族を持つ社員も多く、産休や休暇にも理解があるので、長く勤めやすい会社だと思います。

——これからの目標を教えてください。

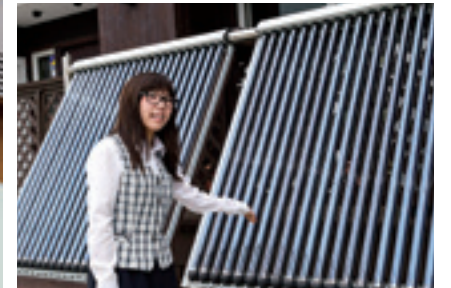
吉田 お客様の要望をきめこまかに聞きながら、施主さん、工務店さんそれぞれが求める、時代と生活に合った商品を提案していきたいです。今後も取り扱う商品は増えていき、覚えなくてはならないこともたくさんあると思いますが、日々勉強しながら、より良い提案ができるようにしていきたいです。



お客様の暮らしに本当に合った商品を提案することを心がけている。



環境負荷の少ない、省エネな設備を幅広く取り扱い。



仕事をするうちに徐々に自信が付き、今では積極的にお客様へ対応。

❖ 経営理念

地域や取引先とより良いパートナーシップを

有限会社オーツーは、環境にやさしい省エネな冷暖房システムや熱交換換気システム、太陽集熱システムなどの、住宅設備の設計・施工を手がけています。地域に根ざし、お客様の思いを第一に考えながら、取引先とより良いパートナーシップを築くことを念頭に社員一丸となって業務に取り組んでいます。また、社員一人ひとりが創意工夫をしながら技術力をアップさせ、収益性の高い事業を永続的に続けられる会社を目指しています。

❖ 経営戦略

自社製品で省エネな社会に貢献

世界中の最新の住宅設備や建材を提案するだけでなく、自社製品の開発にも力を入れて取り組んでいます。エネルギーシフトは、今後の社会の大きな課題です。自然エネルギーを取り入れた環境負荷の少ない機器を開発・提案し、省エネな社会に貢献できる会社を目指しています。施工実績を地道に重ねながら、自社製品の特徴や良さをじっくりと広めていきたいですね。そんな姿勢が、会社の信用にもつながっていくと思います。

❖ 将来ビジョン

常にチャレンジしながら社会に奉仕

お客様にとって最適な、環境にやさしい製品を提案し、丁寧に施工するという、現在掲げている会社の考え方をぶれずに継続させ、さらに事業を発展させていきたいと考えています。暮らす人の快適さと、環境に配慮した住宅設備は、今後の社会になくてはならないものです。探究心を失わず、新しいことに常にチャレンジしながら、地域社会に奉仕する会社であり続けたいと願っています。

代表者からのメッセージ

社員がこの会社に入って良かったと誇れる会社でありたいと思っていますし、それに応えるため、会社も常に変化していかなければならないと思っています。そのためにも、失敗を恐れずやりたいことにどんどんチャレンジできる雰囲気づくりを心がけています。3年ほど前から新卒採用を増やし、社員教育やサポートにも力を入れています。共に育ち、同じ思いを共有しながら、会社を発展させていきたいですね。



代表取締役

小野寺 年也

有限会社オーツーのキラリ、ここが強い！

- 環境に配慮した、世界各国の最新の設備や建材を幅広く取り扱っている。
- 有資格者が多く在籍し、資格取得も積極的に奨励、サポートしている。
- 最新の情報を収集し、見識を広げるため、海外視察を行っている。

》 Company DATA

事業内容	冷暖房や換気システムなどの住宅設備の設計・施工、自社製品の開発、断熱材・遮熱材などの卸売販売など		
資本金	500万円		
従業員数	17名		
平均年齢	37歳		
設立	1998年11月		
売上高	5億円		
初任給	185,000円(大卒) 175,000円(短大・高専卒)		
福利厚生	雇用保険、健康保険、労災保険、厚生年金、健康診断、海外視察など		
休日・休暇	年間104日		



最近の採用者数(30歳未満の若年雇用者)

24年度	0名	25年度	3名	26年度	2名
------	----	------	----	------	----

最近の離職者数(30歳未満の若年雇用者)

24年度	0名	25年度	3名	26年度	0名
------	----	------	----	------	----

【本社所在地】〒020-0866 岩手県盛岡市本宮5-13-13
☎019-631-1113