

参加無料

# コスト高に負けない！ お客様納得価格の手法・アイデア

## 【商業活性化セミナーのご案内】

主催：岩手県中小企業団体中央会、岩手県商店街振興組合連合会

※リアル参加・オンライン参加をお選び頂けます。

2025年

受付：13：30～

# 3月10日（月） 14:00-16:00

アートホテル盛岡3階【青雲の間】 岩手県盛岡市大通3-3-18

はしもと いずみ

講師：橋本 泉 氏 株式会社ビューフォリア代表取締役  
中小企業診断士 販売士検定1級

### ■ セミナー内容

中小企業経営を悩ますコスト高傾向が止まりません。とりわけ商業・サービス業は、値段に敏感な一般生活者を対象に営業活動を行うため、顧客の納得を伴った自社商品・サービスの価格設定が必須ですが、コスト高状況であっても必要収益を確保できる価格転嫁の手法と、納得頂ける付加価値づくり・コミュニケーション・創意工夫などを事例を交え分かりやすく解説します。

- 中小企業における価格転嫁の状況～いつまで続く原材料高騰
  - 値上げできない理由を整理～中小企業における価格転嫁の状況
  - 価格を決める3つの要素⇒コスト重視/競争重視/需要重視
  - 価格転嫁のポイントと時期
  - 安く感じられる「価格」の工夫
  - 「価格改定のお知らせ」作成の留意点
  - 価値の伝え方「FABE」
  - お客様との接点をさらに丁寧にする
  - 効果的な販売促進計画
  - 中長期的な付加価値づくりの参考事例
  - 新たな販売・提供方法の探索例
  - 2025年以降どうなる？消費者傾向
  - DX活用
- など

### ■ 略歴

東京生まれ。青山学院大学文学部史学科卒業。株式会社和光において紳士服売場、婦人雑貨売場にて販売、商品開発、顧客情報管理、新人研修、ディスプレイ担当。平成8年販売士検定1級取得、平成9年中小企業診断士として登録、現在に至る。経済産業大臣登録中小企業診断士、アクションラーニングコーチ販売士検定1級。



お問い合わせ

岩手県中小企業団体中央会 連携支援部

TEL: 019-624-1363

申込期限：3月3日（月）

裏面参加申込書からお申し込みください

(FAX : 019-624-1266) 申込書期限 : 3月3日 (月)

## 「商業活性化セミナー」 参加申込書

記入日 令和7年 月 日

団体・機関名	
記入者名	
電話番号	

下記のとおり申し込みます。

### リアル参加/オンライン参加 (※左記どちらかに○をつけて下さい。)

役職名	参加者氏名	メールアドレス (※オンライン参加のみ)
	フリガナ	
	フリガナ	
	フリガナ	

#### ■個人情報の取り扱いについて

参加申込書にご記入いただいた情報は、当事業における本人確認、出席者名簿の作成など、本事業の実施のためにのみ使用いたします。

#### 申込方法

本申込書をFAXまたは右QRコードを読み込み参加フォームからお申し込み下さい。

本会HPに参加申込書および参加フォームを掲載しておりますので、岩手県中小企業団体中央会 (<https://www.ginga.or.jp/>) で検索ください！

