

中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

中小企業庁では、価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を全国規模で開催しています。

参加費
無料

定員：60人

開催
情報

令和7年2月13日(木) 13:30~15:00(13:00開場)

会場／岩手日報社 本社 5階ホール ※駐車場は近隣有料駐車場を利用するか、
公共交通機関でご来場下さい。

(盛岡市内丸3-7)

講師
情報

講師：渡部 信子氏
(中小企業診断士)

秋田県よろず支援拠点コーディネーター/秋田商工会議所商工調停士/秋田
県事業承継・引継ぎ支援センター専門家/秋田県農業会議経営顧問/秋田県
総務部行政経営課外部有識者委員/ほか
秋田県の中小企業経営支援に取り組み、セミナー登壇回数は500回以上

岩手県内で開催する講習会のお問い合わせ：岩手日報社ビジネス開発部 TEL019-653-4119(平日9時~17時)

お申し込みはこちら ●申し込み締切/2月11日(火)

主催：岩手日報社 共催：岩手県中小企業団体中央会



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号：03-6400-8907

E-mail：kakaku.koushou@jacom-inc.com

受付時間：平日 10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)



価格交渉に関する講習会を全国で開催!

中小企業の皆様、是非ご参加ください

参加費
無料

開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高 (企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係 (4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針 (パートナーシップ構築宣言) の把握
- 交渉の3つの基本パターン (分配型、価値交換型・利益創造型) の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

開催情報及び申込方法

開催日程等詳細につきましては適正取引支援サイトをご覧ください。
対面型講習会、オンライン講習会がございます。

適正取引支援サイト <https://tekitorisupport.go.jp>



その他の価格交渉に関する相談や、下請取引適正化に関する講習会を実施しています。

価格交渉
サポート窓口



下請
かけこみ寺



下請法に関する
講習会



下請法/
価格交渉を学ぶ
(e-learning)



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号: 03-6400-8907

E-mail: kakaku.koushou@jacom-inc.com

受付時間: 平日10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)